

Avis de recrutement

Dans le cadre du développement de ses activités, CFAO Motors Guinée recherche un **Technico-Commercial Equipment.**

Mission:

Sous l'autorité du Directeur des Opérations Équipement, le Technico-Commercial sera garant de la commercialisation Équipement, du chiffre d'affaires, tout en développant le commercial et fidéliser les clients.

Activités :

- Ventes de VN Equipment : HOHAN & KL
- Prospection commerciale
- Développement et fidélisation de la clientèle
- Analyse des résultats des ventes et proposition de solution à la hiérarchie
- Définition d'une stratégie et des objectifs attendus
- Veille concurrentielle et benchmarking
- Définition et proposition d'actions commerciales
- Suivi et fidélisation des clients
- Présentation de l'argumentaire commercial
- Traitement des litiges et Recouvrement
- Activités de gestion de la commercialisation et Etablissement des comptes rendus d'activité commerciale (IZIFLO, PARNESLS, WEEKLY)
- Renseignement et Mise à Jour du Fichier Client.
- Gestion administrative des activités de commercialisation.
- Organisation des activités en fonction des objectifs quantitatifs et qualitatifs déterminés par la hiérarchie.
- Participation à la mise en œuvre du plan d'action commerciale (PAC) de l'entité
- Suivi de la livraison et du paiement du client.
- Application des procédures de qualité en vigueur dans l'entreprise.

Profil recherché:

- Expérience professionnelle souhaitée : Minimum trois (03) ans en entreprise.
- Avoir un portefeuille client.
- Bilingue : Anglais-Français.

Procédure de soumission et date de clôture des candidatures

Les dossiers de candidatures (CV, lettre de motivation) sont à adresser à **CFAO MOTORS GUINEE** tout en précisant le titre du poste à l'adresse électronique <u>recrutement faomotors guine @outlook.com.</u>

Date limite pour postuler: 30 Avril 2024

CFAO Motors Guinée tél : (224) 628 68 11 11 & 11 12